



Актерское мастерство для Деловых людей

«Работа - это театр.

А каждый бизнес – сцена»

Джозеф Пайн и Джеймс Гилмор из книги
«Экономика впечатлений».

ПОЧЕМУ КОМПАНИИ ГОТОВЫ ПЛАТИТЬ ДЕНЬГИ ЗА ОБУЧЕНИЕ СОТРУДНИКОВ АКТЕРСКИМ НАВЫКАМ?



*Эру "экономики услуг" сменяет эра «экономики впечатлений».
Эффективной моделью продажи становится яркая, творческая игра.*

*Поиск конкурентных отличий и преимуществ, приводит руководителей к
усовершенствованию моделей эмоциональных продаж.*

*Лидирующие позиции в "экономике впечатлений" занимают компании,
которые превращают продажу своих товаров в идеально выстроенное шоу.*

*Для эффективной работы модели эмоциональных продаж необходимы
сотрудники, способные вызвать у клиента эмоциональное удовлетворение
услугой, которое в свою очередь отразится на желании приобрести и товар.*

Новый проект театра ДОМ Q

Насыщенная программа

Развлекательная форма обучения

Эффективный результат

Актерская техника в бизнесе – это огромный арсенал средств влияния на людей, начиная с речи и заканчивая мимикой и жестами.



Проект «Актерское мастерство для деловых людей», поможет людям, работающим в бизнесе:

- раскрыть в себе творческие способности;
- овладеть театральными техниками и приемами;
- научиться говорить и быть услышанными;
- развить память, воображение, коммуникабельность, интуицию, расширить границы нестандартного, креативного подхода в общении и работе.

Содержание:

- Мечта руководителя;
- Мечта делового человека;
- Мечта команды;
- Как осуществить мечты;
- Преимущества нашего проекта;
- Курсы;
- Тренинги;
- Программа тренингов;
- Тренеры;
- Контакты.

Мечта руководителя

Коллектив - это самый важный ресурс компании, позволяющий ей двигаться вперед и реализовывать стоящие перед ней цели.



Мечта любого руководителя – идеальный социально-психологический климат в коллективе, при котором сотрудники работают продуктивно, самостоятельно, увлеченно и с энтузиазмом.

НО! «Вечная» проблема - человеческий ресурс.

Как подобрать, обучить, развить и мотивировать персонал и каждого отдельного сотрудника?

Как создать эффективную команду?

Мечта делового человека

Уметь управлять своим состоянием и реакциями при контакте с людьми и в моменты настройки на необходимые бизнес действия;

Эффективно распределять свои силы и время;

Спонтанно реагировать, импровизировать в незапланированных ранее ситуациях;

Пользоваться речью и голосом так, чтобы было хорошо слышно и понятно;

Говорить красиво и интересно, четко и лаконично.

Свободно и выразительно владеть телом, жестами, мимикой;

Менять манеру своего поведения (имидж);



Мечта команды

Создать благоприятную, доверительную, комфортную и профессиональную атмосферу в коллективе.

Настроить каждого члена команды на коллективную работу и тесное взаимодействие.

Научиться работать как единое целое, где каждый отдельный член группы – творческая личность.

Уметь сфокусироваться на решении стратегических задач и быть заточенными на результат.

Анализировать истинные причины тех или иных проблем и качества уже принятых решений.



Как осуществить мечты

Никакой теории.
Только практика!

Человек так устроен, что даже выучив наизусть инструкцию по игре на рояле, он не сможет на нем играть. Нужно время и желание, чтобы овладеть техникой игры.



Изучение основ актерского мастерства начинается с овладения элементарными актерскими техниками, наработки опыта применения «принципов игры», погружения в «состояния игривости», «состояния позволения», «работы с энергией» и т.д.

Проведения упражнений повышения качества общения путём применения действенных методов подачи себя и благодаря эффективным методам самонастройки и настройки на собеседника.

Возбуждение творческого потенциала благодаря активизации процессов воображения и внимания.

Изучение способов уверенного достижения желаемого результата.

Преимущества нашего проекта

Возможность выбора оптимальной программы обучения: вычленение и корректирование наиболее актуальных проблем и ожиданий, адаптирование программы под сферу деятельности компании.

Возможность выбора места, периода и времени проведения обучения: мы можем проводить занятия в студии театра ДОМ Q, на территории компании, базах отдыха, организовывать выезды на природу.

Эффективный формат: гармоничное сочетание бизнес подхода и технологий обучения актеров.

- Обучающий тренинг с конкретными целями и четко прописанной структурой, с перерывами на отдых и развлечения.
- Фокусирование на раскованность, уверенность в себе, выработка новых, более эффективных моделей поведения.
- Использование игровой формы отработки актерских навыков.
- Создание в ходе тренинга атмосферы творчества и комфорта.



Тренинг-пакеты

Разнообразиие правильного выбора

«Заводное утро»

Особая программа актерского обучения в офисе вашей компании для сотрудников с применением техник, способствующих концентрации, раскрепощению, созданию творческого потенциала и настрою на работу.

Время занятий: 2 раза в неделю, с 9-00 до 10-00 (10-30) утра (60-90 минут)

Общее кол-во занятий: 10-12 часов

Кол-во участников в группе: 6-18 человек



«Школа мастерства»

Форма долгосрочного углубленного обучения:

- Обучение проходит в репетиционном зале театра Дом Q;
- Трехмесячная форма обучения;
- Кол-во занятий в неделю – 2 раза (дни определяются по выбору группы)
- Занятия проводятся вечером с 19-00 до 22-00 с 15 минутным кофе-брейком
- Кол-во человек в группе от 6 до 14
- По окончании обучения выдается сертификат



«Корпоративный дух»

Форма одно-двух-трех дневного обучения на выезде в формате корпоративно-развлекательного обучения.



- Неограниченный выбор времени, мест и количества участников
- Оригинальные сценарии проведения тренингов в формате корпоратива
- Адаптация программы обучения под сферу деятельности компании
- Возможность привлечения дополнительных инструментов или людей

Основные темы программы обучения

N	Тема
1	Установление рабочей атмосферы, выявление и сбор ожиданий, правила тренинга.
2	Разминки класса А, Б, С. Физические упражнения на разогрев.
3	Создание атмосферы доверия и доверительных отношений.
4	Контакт – партнерство
5	«Энергетический» блок. Упражнения и игры по «работе с энергией»
6	Статусы. Язык телодвижений.
7	Речевой тренинг.
8	Элементы ораторского мастерства
9	Внимание и воображение. Память и концентрация.
10	Ролевые игры. Проигрывание ситуаций. Этюды.

ТРЕНЕРЫ



Елена Набокова

директор, актриса, педагог и соучредитель Театра «ДОМ Q» С 2001-2011 г. – соучредитель и актриса театра «АРТИШОК».

Елена Тайматова

коммерческий директор, актриса, педагог и соучредитель Театра «ДОМ Q» С 2001-2011 г. – соучредитель, актриса и менеджер по международным связям театра «АРТИШОК».



Виталий Давыдов

актер театра и кино, педагог, тренер бизнес-курсов и курсов по актерскому мастерству.

Контакты

Наш адрес:

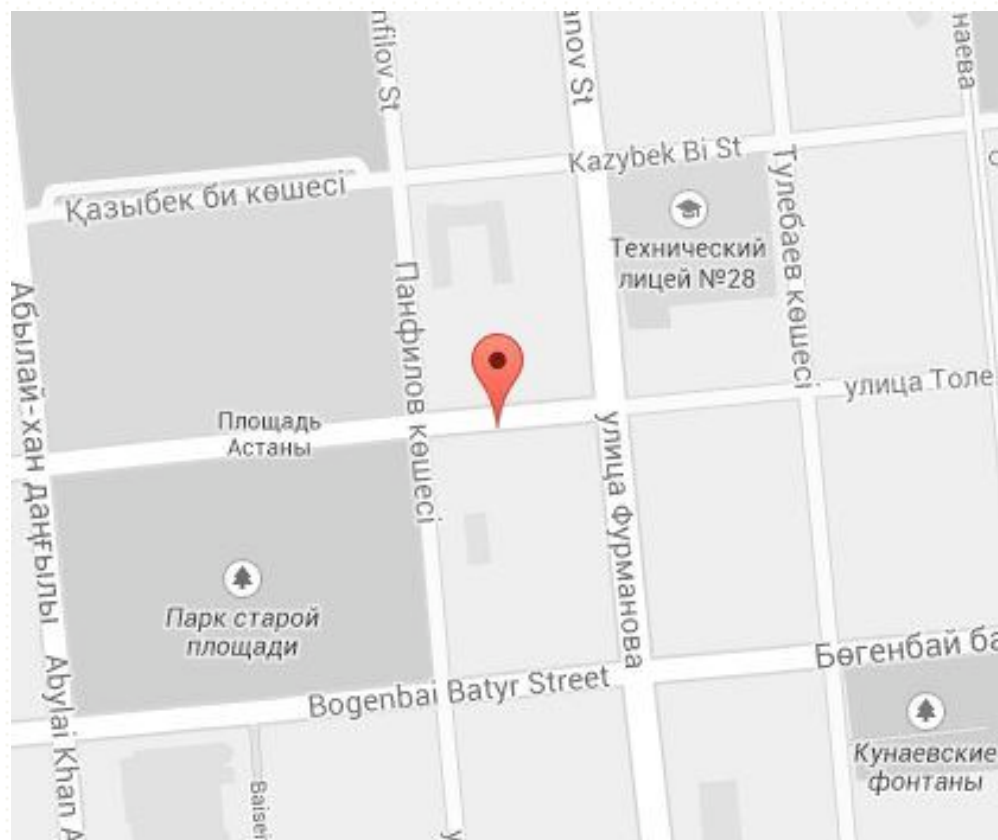
ул. Фурманова 119, уг. ул. Толе Би
Алматы, Казахстан

Телефоны:

+7 (727) 327 19 97

Электронная почта:

domculturali@gmail.com



Добро пожаловать!